

**Vous aimez ...**



- Animer des équipes en impulsant motivation et dynamisme
- Elaborer et mettre en œuvre les politiques commerciales
- Centraliser et analyser toutes les informations utiles à l'élaboration de la stratégie et identifier les pistes de développement
- Réaliser et coordonner les propositions commerciales (de la veille commerciale à l'obtention des commandes)
- Assurer un rôle de représentation en externe (conférences, prescripteurs, clients, réseaux professionnels...)

**Les + de notre agence à Douai**



- Un cadre et une ambiance agréable
- Une proximité depuis la gare et le centre-ville
- Le vélo c'est facile !

**On aime bien ...**



- Le sourire au quotidien
- Le café ou le thé
- Les barbecues dans le jardin
- Vos idées car elles se concrétisent ensemble
- Prendre du plaisir dans nos missions et la transparence sur les chiffres avec nos équipes

**Vous souhaitez ...**



- Piloter de manière autonome la gestion commerciale, administrative, managériale et logistique de l'équipe biodiversité
- Assurer l'équilibre des plans de charge
- Garantir la qualité du travail rendu par l'équipe
- Accompagner (au besoin) techniquement les collaborateurs et veiller à la satisfaction des clients
- Assurer le bon fonctionnement logistique et administratif
- Participer à la dynamique du groupe auddicé
- Veiller à l'amélioration continue des méthodes et à l'innovation
- Développer des synergies au sein de l'agence Hauts-de-France et du groupe auddicé

**Les + chez auddicé**



- Plan de formation personnel
- Télétravail régulier ou occasionnel
- RSE (actions locales, dons associatifs)
- Primes sur la réussite personnelle et collective
- Partage des résultats
- Véhicule de fonction
- Prévoyance complémentaire
- Tickets Restaurant

**Vous avez ...**



- Une formation BAC + 5 en lien avec l'écologie
- De solides connaissances en biodiversité
- Une bonne maîtrise de la législation en écologie
- Une expérience de 8 à 10 ans minimum dans les métiers de l'ingénierie et du conseil en biodiversité, ainsi que dans le développement ou le relationnel commercial.
- De réelles aptitudes et expériences dans le management d'équipe, et d'excellentes capacités rédactionnelles, organisationnelles et relationnelles.
- Une bonne connaissance des acteurs et des réseaux locaux

**Vous signez ?**



- CDI (création de poste)
- Forfait jours (217 jours travaillés + jours de repos)
- Rémunération annuelle : en fonction de l'expérience

**Rejoignez-nous !**



**Agence Hauts-de-France**



**03 27 97 36 39**

[auddice.com](http://auddice.com)



Par e-mail : [recrutement@auddice.com](mailto:recrutement@auddice.com) - n°référence : HdF\_09-21  
Par courrier : auddicé - ZAC du Chevallement - 5 rue des Molettes - 59286 Roost-Warendin  
A l'attention de Monsieur Nicolas VALET - Directeur  
**Date limite de réception des candidatures : 17 octobre 2021**